

Франчайзинг понятен
как по черному белым:
нам — больше абонентов,
вам — свое дело

tele2.ru

TELE2
Для дела

Мы за доступное общение

Tele2 — альтернативный оператор мобильной связи родом из Швеции.

Компания работает в России с 2003 года и на текущий момент обслуживает более 23,7 миллиона абонентов в 42 регионах страны.

Продуктовый портфель Tele2 включает предложения как для физических лиц, так и для малого и среднего бизнеса.

Частным и корпоративным клиентам Tele2 гарантирует низкие цены и высокое качество услуг, простоту в подключении и использовании, европейский уровень сервиса.

Региональная экспансия Tele2

Москва и
область



Центр

Черноземье

Юг

Северо-
Запад

Волга

Урал

Сибирь

Дальний
Восток



- Новые регионы, присоединяемые в процессе сделки с «Ростелекомом»

С нами ВЫГОДНО ИМЕТЬ ДЕЛО

Tele2 практикует уникальный для России подход к организации продаж услуг мобильной связи: фирменные салоны **Tele2** работают по принципу магазина самообслуживания. И это одна из причин, почему **Tele2** может позволить себе всегда предлагать самые низкие цены. Меньше штат, меньше расходов на персонал, а значит — более выгодные цены для клиентов.



Монобрендовый магазин





Мобильный модуль

Товарные категории



Основной продукт



Товарные категории

Дополнительный продукт

Франчайзинг – хорошие условия для старта

Сеть фирменных салонов связи **Tele2** развивается по принципу франчайзинга.

Компания открыта для сотрудничества: любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель может стать партнером **Tele2** и открыть свой супермаркет связи.

Открывая салон связи **Tele2**, предприниматель приобретает готовое, детально проработанное бизнес-решение, в которое включено все: от стратегии развития до оформления интерьера салона.

Tele2 заинтересована в успехе партнеров, поэтому оказывает им поддержку на всех этапах ведения бизнеса.

Компания использует собственную программу лицензирования партнеров (франчайзи), основанную на европейском опыте.

Франчайзинг в цифрах

Показатель	Сумма	
Первоначальный (паушальный) взнос оплачивает партнер за каждый открываемый магазин / мобильный модуль	от 0 до 200 000 руб.*	
Роялти	4% от объема общей дилерской комиссии	
Агентское вознаграждение (Дилерская комиссия)	% от объема потраченных абонентом средств по контракту, в течение 8 мес.	45% с ограничением максимальной суммы
	Комиссия за замену SIM карты	50 руб. (среднее значение)
	Комиссия по картам экспресс оплаты	3% (среднее значение)
	Комиссия за прием платежей от абонента	1% (среднее значение)
Срок действия договора	5 лет	
Стартовые инвестиции при открытии магазина (организационные затраты, найм персонала, закупка товара)	от 500 000 руб.	
Tele2 компенсирует стоимость аренды помещения под магазин	50% от текущей аренды	
Tele2 дополнительно выплачивает вознаграждение за качество обслуживания	50% от текущей аренды (при выполнении плановых показателей)	

*Размер взноса зависит от региона и типа торговой точки.

Эффективная бизнес-модель

Tele2 строит бизнес по уникальной для телекоммуникационного рынка модели, которая уже доказала свою эффективность в европейских странах: качественные услуги по низким ценам.

Эффективное управление затратами, целенаправленная работа по сокращению издержек и ориентированность только на востребованные рынком продукты позволяют компании развиваться активнее других игроков российского рынка мобильной связи.

Мы всегда в центре событий: слушаем клиентов, проявляем инициативу и предлагаем решения.

Контакты

Макрорегион	Регионы	Ответственный сотрудник	Телефон / E-mail
Москва	Москва, Московская область	Людмила Темникова	+7 (916) 008 98 90 Franch.Moscow@tele2.ru
Центр	Тульская обл., Тверская обл., Владимирская обл., Рязанская обл., Калужская обл., Смоленская обл., Костромская обл., Ярославская обл., Ивановская обл.	Евгений Шишкин	+7 (4872) 70 3030 доб. 11006 Evgeny.Shishkin@tele2.ru
Черноземье	Воронежская обл., Липецкая обл., Тамбовская обл., Курская обл., Белгородская обл., Брянская обл., Орловская обл., Волгоградская обл., Саратовская обл.	Сергей Мерзликин	+7 (4732) 58 0022 Sergey.Merzlikin@tele2.ru
Юг	Ростовская обл., Краснодарский край, Респ. Адыгея, Респ. Калмыкия, Астраханская обл., Ставропольский край, Респ. Ингушетия, Респ. Дагестан, Карачаево-Черкесская Респ., Кабардино-Балкарская Респ., Северная Осетия, Чеченская Респ.	Роман Яблонко	+7 (951) 520 0222 доб. 10222 Roman.Yablonko@tele2.ru
Северо-Запад	Санкт-Петербург и Ленинградская обл., Новгородская обл., Мурманская обл., Архангельская обл., Ненецкий АО, Калининградская обл., Псковская обл., Респ. Карелия, Вологодская обл., Респ. Коми	Георгий Жемпала	+7 (812) 989 2020 доб. 24019 Georgy.Zhempala@tele2.ru

Контакты

Макрорегион	Регионы	Ответственный сотрудник	Телефон / E-mail
Волга	Нижегородская обл., Кировская обл., Удмуртская Респ., Пензенская обл., Респ. Мордовия, Ульяновская обл., Чувашская Респ., Респ. Татарстан, Самарская обл., Респ. Марий Эл	Марат Басыров	+7 (831) 291 0060 доб. 28655 Marat.Basyrov@tele2.ru
Урал	Челябинская обл., Курганская обл., Тюменская обл., Свердловская обл., Ханты-Мансийский АО, Ямало-Ненецкий АО, Оренбургская обл., Респ. Башкортостан, Пермский край	Сергей Денисов	+7 (992) 028 9973 Sergey.Denisov@tele2.ru
Сибирь	Новосибирская обл., Омская обл., Томская обл., Кемеровская обл., Красноярский край, Иркутская обл., Респ. Бурятия, Респ. Тыва, Респ. Алтай, Алтайский край, Респ. Хакасия	Юлия Волченкова	+7 (383) 380 0001 доб. 15144 Julia.Volchenkova@tele2.ru
Дальний Восток	Сахалинская обл., Чукотский АО, Камчатский край, Магаданская обл., Еврейская АО, Приморский край, Респ. Саха (Якутия), Амурская Обл., Хабаровский край, Забайкальский край	Александр Колпаков	+7 (4212) 910524 доб. 29006 Alexander.Kolpakov@tele2.ru