



TaxiMe

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

taxi-me.org

О КОМПАНИИ

**Уникальная инновационная бизнес-модель, открывающая безграничные возможности!
Стабильный ежемесячный доход без колоссальных вложений и финансовых рисков!**

Компания **«TaxiMe»** начала свою деятельность в 2011 году в Нью-Йорке, США. За 4 года плодотворной работы компании удалось достичь высочайшего уровня предоставляемых услуг и развить собственную партнерскую сеть по всему миру. На данный момент партнерами компании **«TaxiMe»** являются более 300 бизнесменов по всему миру.



С 2015 года популярный американский бренд «TaxiMe» представлен и на российском рынке.

Уникальная технология работы под брендом «TaxiMe» успешно прошла адаптацию к российским условиям рынка и зарекомендовала себя как высокорентабельную и эффективную бизнес-модель.

«TaxiMe» – это инновационный мобильный сервис, представленный на всех современных платформах, таких как iOS, Android и Windows Phone.

ТЕХНОЛОГИЯ

Технология работы «TaxiMe» настолько проста в реализации, что получать доход от данного бизнеса может кто угодно от студента до пенсионера. Ищете бизнес, который будет надежным подспорьем в любой кризис? Инновационная бизнес-модель «TaxiMe» это то, что вам нужно.

Приложение «**TaxiMe**» позволяет клиенту удобно и быстро заказывать такси необходимого класса: эконом, бизнес, VIP, а также учесть все необходимые параметры, такие как курящий или не курящий салон, наличие детского кресла в автомобиле и многое другое. Клиенту не придется совершать ни телефонных звонков, ни отправлять смс диспетчерам. Необходим лишь смартфон или планшет!

Заказы от клиента получают службы такси - партнеры посредством приложения **TaxiMe**, установленного на любое мобильное устройство. Службы такси - партнеры являются непосредственными исполнителями заказов. В итоге, службе такси приложение позволяет увеличить количество ежемесячных заказов, а следовательно увеличить свою прибыль.
Никаких дополнительных вложений и трудозатрат!



Представитель компании TaxiMe получает эксклюзивные права на приложение в своем городе. Доход нашего партнера будет составлять 20% от стоимости каждого заказа, выполненного таксистом-партнером. Задачей франчайзи является лишь реклама приложения в своем городе в течение первых трех месяцев работы, а также достижение договоренностей о партнерстве с местными службами такси.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Сервис «TaxiMe» эволюционирует ежедневно. Команда американских и российских разработчиков постоянно поддерживает высочайшую работоспособность приложения, а также внедряет новые идеи и возможности.



И водительская, и клиентская версии приложения абсолютно бесплатны;



Мгновенная подача такси без звонков диспетчерам;
Приложение определяет местоположение клиента;
Клиент может отфильтровать такси по тарифам;



Клиент видит рейтинг таксистов;



Клиент может отслеживать в реальном времени нахождение заказанной машины;



Клиент видит подробную информацию о водителе и его автомобиле;



Клиент находит такси с учетом всех параметров (не курящий или курящий салон, детское кресло, выдача квитанции и т.д.);



Клиент видит предварительный расчёт стоимости поездки;



Клиент оценивает качество обслуживания и влияет на рейтинг водителя.

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

TaxiMe предлагает заинтересованным инвесторам по системе франчайзинга стать **Партнером Компании, осуществляющим деятельность по организации собственной сети такси в своем городе с минимальными финансовыми вложениями и полным отсутствием трудозатрат.**

Американская технология бизнеса разработана таким образом, что, приобретая у Управляющей Компании **TaxiMe** права на приложение в вашем городе, вы создаете свою собственную сеть такси. Службы такси вашего города, подключаясь к системе **TaxiMe**, начинают приносить вам стабильный ежемесячный доход. Выгода служб такси заключается в том, что они получают дополнительный поток клиентов, а следовательно увеличивают свою прибыль без каких-либо финансовых вложений и трудозатрат. С каждого выполненного заказа службой такси-партнером Вы получаете 20 %

Для успешного функционирования данной технологии бизнеса франчайзи необходимо рекламировать приложение **TaxiMe** в своем городе в течение первых трех-четырех месяцев работы, а также достигнуть договоренностей о партнерстве с максимальным количеством служб такси или частных таксистов города. Выгода для каждой из сторон очевидна: службы такси-партнеры получают новых клиентов, что означает дополнительный заработок, а вы получаете стабильный ежемесячный доход без постоянных вложений.

Технология бизнеса по франчайзингу **TaxiMe** дает вам возможность





-  построить **высокорентабельный бизнес** с быстрой окупаемостью;
-  первым использовать **уникальную технологию работы** в своем городе;
-  **не тратить деньги** на аренду, закупки и многие другие статьи расходов, присущих классическим бизнес-моделям;
-  **получать стабильный ежемесячный доход!**

СХЕМА РАБОТЫ

Вашим партнером может стать любая служба такси или таксист-частник, заинтересованные в увеличении потока клиентов, что в свою очередь гарантирует им более высокий доход.



ПАРТНЕРСТВО СО СЛУЖБАМИ ТАКСИ

Службы такси ежедневно затрачивают десятки тысяч рублей на аренду помещения для диспетчеров, заработную плату сотрудникам и поэтому всегда открыты к любым видам сотрудничества, способным увеличить их доход. Тем более, когда сотрудничество не предусматривает расходы.

1



Дополнительный **ПОТОК КЛИЕНТОВ** без **финансовых вложений** и трудозатрат;

2



Экономия на **заработной плате диспетчерам**;

3



Исключение **необходимости аренды офиса** для диспетчерской службы.

ФРАНЧАЙЗИНГОВЫЙ ПАКЕТ

По условиям франшизы TaxiMe вы получаете:



Инновационная бизнес-модель

Уникальная технология работы, основанная на успешном опыте американских коллег и адаптированная под условия российского рынка.



Business Book

Комплекс материалов для Партнера, пособие с инструкциями и описаниями всех бизнес-процессов. **Разработан в соответствии с западным опытом**, адаптирован к российскому менталитету и согласован с требованиями законодательства РФ.



Brand Book

Пакет файлов в электронном виде для изготовления рекламной продукции.

ФРАНЧАЙЗИНГОВЫЙ ПАКЕТ

По условиям франшизы TaxiMe вы получаете:



Персональный куратор

Ежедневная помощь и поддержка в решении всех текущих вопросов **развития и укрепления бизнеса** в Вашем регионе.



Программное обеспечение

Эксклюзивная программная платформа, позволяющая контролировать и **полностью автоматизировать** ваш бизнес. Подключение и **техническая поддержка** включены в стоимость франшизы.



Эксклюзивные права работы

Лояльные программы эксклюзивности прав работы в вашем регионе.

ЭКОНОМИКА ФРАНШИЗЫ



Формат «TOWN»

Для городов с населением
до 500 000 человек

Паушальный взнос: 80 000 руб.
Объем инвестиций: 90 000 руб.
Срок окупаемости: 4 месяца
Ежемесячная прибыль: 150 000 руб.
Роялти: 5%

ЭКОНОМИКА ФРАНШИЗЫ



Формат «CITY»

**Для городов с населением
от 500 000 до 1 000 000
человек**

Паушальный взнос: 110 000 руб.

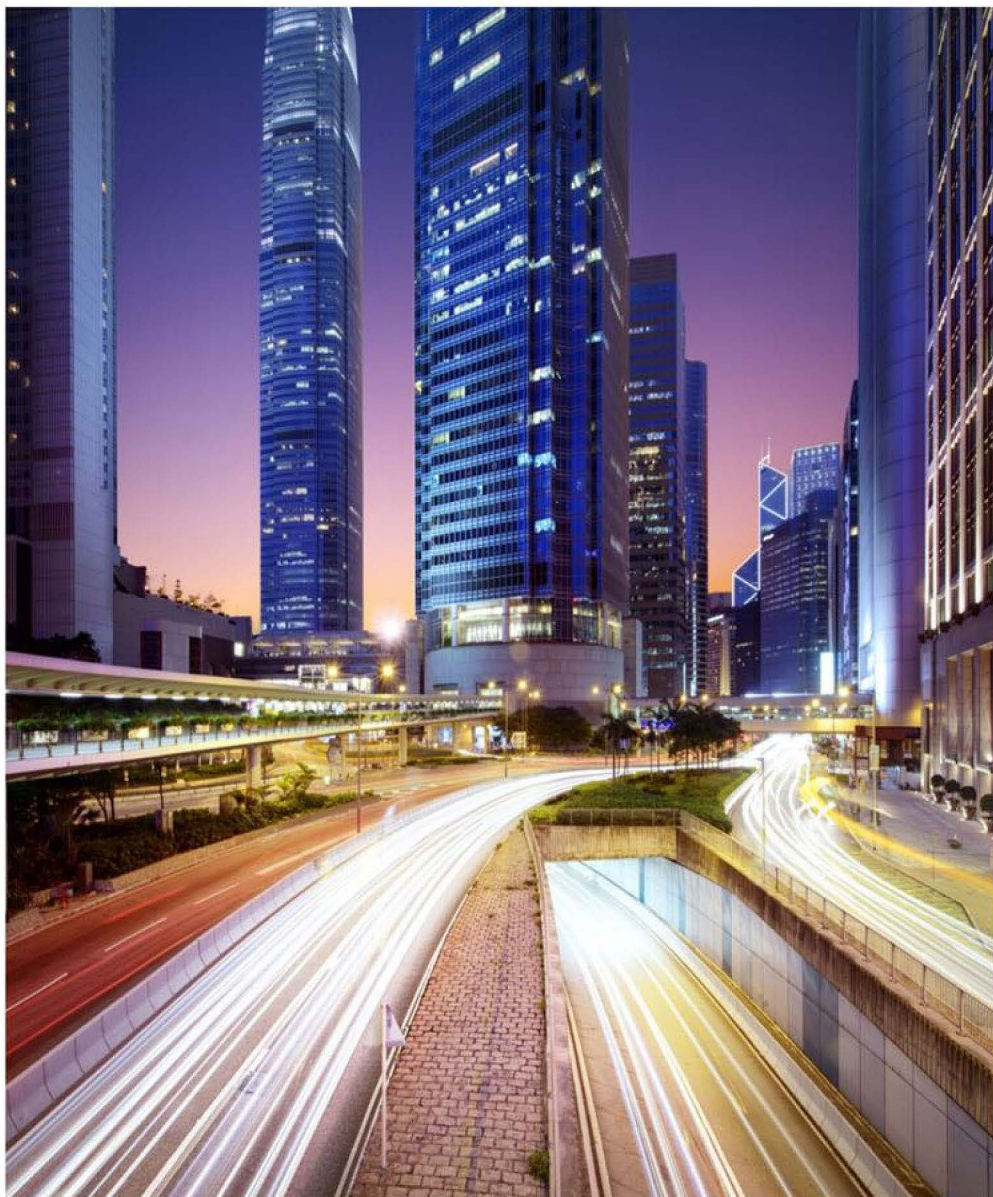
Объем инвестиций: 116 800 руб.

Срок окупаемости: 4 месяца

Ежемесячная прибыль: 100 000 руб.

Роялти: 5%

ЭКОНОМИКА ФРАНШИЗЫ



Формат «MEGAPOLIS»

**Для городов с населением
свыше 1 000 000 человек**

Паушальный взнос: 160 000 руб.

Объем инвестиций: 170 000 руб.

Срок окупаемости: 4 месяца

Ежемесячная прибыль: 200 000 руб.

Роялти: 5%

ГЛАВНОЕ О ФРАНШИЗЕ



Инновационная бизнес-модель, актуальная при любом кризисе



Высокорентабельный бизнес с быстрой окупаемостью и минимальными затратами



Полное отсутствие затрат на аренду офиса и зарплату сотрудникам



г. Москва

БЦ "Москва Сити"

Пресненская набережная, 8

8-800-333-8319

fr@taxi-me.org